OPERACIONES DE CAJA EN LA VENTA

SKU: EVOL-3204-VNO-A | **Categorías:** Comercio y Marketing, COMERCIO Y MARKETING

INFORMACIÓN DEL CURSO

Horas	50
Acreditado por Universidad	SI
Créditos ECTS	2

CURSO DE ESPECIALIZACIÓN

Objetivos

- Aplicar los procedimientos de registro y cobro de las operaciones de venta manejando los equipos y técnicas adecuadas.
- Diferenciar las características de distintos sistemas y medios de pago en distintos tipos de operaciones de ventas.

Contenidos

UD1. Caja y Terminal Punto de Venta.

1.1. Caja y equipos utilizados en el cobro y pago de operaciones de venta.
1.2. Sistemas tradicionales.
1.3. Elementos y características del TPV.
1.4. Apertura y cierre del TPV.
1.5. Scanner y lectura de la información del producto.
1.6. Otras funciones auxiliares del TPV.
1.7. Lenguajes comerciales: codificación de la mercancía transmisión electrónica de datos (Sistema EDI u otros).
1.8. Descuentos promociones vales en el TPV.
1.9. Utilización del TPV (Terminal punto de venta).

UD2. Procedimientos de Cobro y Pago de las Operaciones de Venta.

2.1. Caracterización de los sistemas y medios de cobro y pago.
2.2. Los justificantes de pago.
2.3. Diferencias entre factura y recibo.
2.4. Devoluciones y vales.
2.5. Registro de las operaciones de cobro y pago.
2.6. Arqueo de caja.
2.7. Recomendaciones de seguridad e higiene postural en el TPV.